

CROSS CHECK

Entrepreneurship Education &
the World of Work



1. Komen tot nieuwe ideeën

- Het vermogen om tot nieuwe ideeën te komen

2. Ideeën omzetten in acties

- Het vermogen om nieuwe ideeën te realiseren

3. Een plan bedenken

- Het vermogen om te plannen door de belangrijkste taken te verdelen in kleine taken, gekoppeld aan tijd, om het te voltooien.

4. Kansen vaststellen en grijpen

- Het vermogen om situaties te overzien welke weer nieuwe zakelijke mogelijkheden bieden, ze herkennen en er voordeel uit te halen.

5. Organiseren van activiteiten

- Het vermogen om menselijk en niet menselijk kapitaal te regelen om de werk gerelateerde doelen te behalen.

6. Verantwoordelijkheid nemen voor een activiteit

- Het vermogen om de consequenties te dragen van de activiteiten.

7. Gaan voor een activiteit

- Het vermogen om te focussen op aandacht en energie met betrekking tot werkgerelateerde activiteiten.

8. Het verrichten van inspanningen om doelen te bereiken

- Het vermogen om hard en vasthoudend te werken om doelen te bereiken.

9. Werken in een groep

- Het vermogen om samen te werken met anderen / in teams

10. Zelfstandig werken

- Het vermogen om te werken zonder permanent toezicht

11. Leiding geven / nemen

- Het vermogen om mensen te instrueren en te motiveren

12. Delegeren

- Het vermogen om iemand taken te geven en de noodzakelijke informatie/bronnen te geven om de taken tot een goed einde te kunnen brengen.

13. Analyseren

- Het vermogen om in detail te onderzoeken om betekenis te ontdekken, belangrijke kenmerken e.d.



14. Communiceren

- Het vermogen om ideeën/meningen op een duidelijke manier te verwoorden.

15. Terugkoppelen

- Het vermogen om een samenvatting te geven van een voorwaarde of situatie aan de betrokken personen.

16. Evalueren

- Het vermogen om de omvang te meten van het bereikte resultaat en de factoren opsporen die het resultaat belemmeren of bevorderen.

17. Vastleggen

- Het vermogen om processen en activiteiten op een systematische en duidelijke manier vast te leggen

18. Onderhandelen

- Het vermogen om je te vereenzelvigen en de posities van jouw counterpart, indien nodig concessies te doen en tot overeenstemming te komen

19. Presenteren

- Het vermogen om in het openbaar ideeën te presenteren, concepten, hoofdpunten e.d.

20. Verkopen

- Het vermogen om goederen en diensten te verkopen

21. Probleem oplossend handelen

- Het vermogen een werkproces te doorlopen door een probleem te analyseren om een oplossing te bereiken

22. Netwerken

- Het vermogen om sociale relaties met sleutelfiguren tot stand te brengen voor huidige en toekomstige activiteiten

23. Nemen van risico's

- Het vermogen om systematisch om te gaan met onzekerheid

24. Digitale vaardigheid

- Het vermogen om adequaat gebruik te maken van een uitgebreide range van digitale media (software en sociale netwerken)

25. Leren leren

- Het vermogen om je eigen leerproces succesvol te managen om nieuwe vaardigheden, competenties of inhoud te verwerven, verwerken en op te slaan